

Menedżer Zespołu

[] Zatrudnię

ZAKRES OBOWIĄZKÓW:

- Stale rozbudowywać strukturę sprzedażową
- Realizować poprzez zespół plan sprzedaży w zakresie produktów ubezpieczeniowych, oraz inwestycyjnych
- Budować pozytywny wizerunek firmy na rynku
- Wspierać swój zespół w realizacji codziennych zadań
- Odpowiadać za procesy, których celem jest zapewnienie najwyższych standardów obsługi Klienta
- Realnie wpływać na tworzenie i realizację strategii działań Oddziału

WYMAGANIA:

- Minimum 2-letniego doświadczenia w sprzedaży,
- Mile widziane doświadczenie w zarządzaniu zespołem sprzedażowym, prowadzeniu rekrutacji na stanowiska sprzedażowe i/lub wdrażaniu nowych współpracowników,
- Mile widziane doświadczenie w branży ubezpieczeniowej,
- Gotowości do konsekwentnego rozbudowania zespołu sprzedażowego,
- Wysoko rozwiniętych kompetencji interpersonalnych,
- Zaangażowania i entuzjazmu,
- Czynne prawo jazdy kat. B,
- Gotowości do podjęcia współpracy w oparciu o własną działalność gospodarczą.

FIRMA OFERUJE:

- Konkurencyjne dochody (podstawa) oraz system prowizyjny i premiiowy uzależniony od wyników Twoich oraz Twojego zespołu,
- Udział w profesjonalnych szkoleniach sprzedażowych i produktowych,
- Współpracę z dużą, stabilną firmą cieszącą się dużą rozpoznawalnością i ogromnym zaufaniem Klientów,
- Pracę w strukturach sieci sprzedaży, która nieustannie się rozwija,
- Dobrą atmosferę i pozytywną kulturę pracy.

Kontakt:

pracadlaprzedstawicieli@wp.pl



Informacje dodatkowe

Brak

Adres ogłoszenia

<https://osanok.pl/menedzer-zespołu,o2275>

Kontakt

Mail: pracadlaprzedstawicieli@wp.pl

Telefon:

Lokalizacja

, Krosno
- (Polska)

Ogłoszenie dodano: **2019-10-09 11:53:29**

Ogłoszenie wygasa: **2019-10-24 11:53:29**